**Empresa catarinense aposta em soluções para auxiliar o setor moveleiro a reduzir custos de produção**

*Com crescimento estimado em 26% neste ano, a Grossl utiliza estratégias para diminuir o impacto da alta dos insumos.*

Neste ano, a produção industrial do Brasil encareceu 3,7% no segundo trimestre de 2018 comparado aos primeiros três meses do ano, segundo um estudo realizado pela Confederação Nacional das Indústrias (CNI). A alta também refletiu nos custos do setor moveleiro, com a queda no consumo e as incertezas da reoneração da folha de pagamento.

Visando ao reestabelecimento do mercado, a [Grossl](https://grossl.com.br/), empresa catarinense de soluções em abrasivos e adesivos, auxilia as empresas do setor moveleiro a reduzir seus custos de produção por meio de um trabalho de assessoramento e propostas de melhorias em seus processos produtivos.

“Com um serviço personalizado e um atendimento rápido e confiável, proporcionamos às empresas a redução de seu estoque de insumos imobilizado, redução do consumo de materiais de acabamento, e contribuímos para aumentar o tempo de vida útil dos produtos com a redução dos setups de máquinas. São alguns dos benefícios oferecidos aos nossos clientes na busca por se proteger dos aumentos de custos”, observa o vice-presidente da Grossl, Sergio Luiz Jankowski.

O vice-presidente ressalta que pelo fato da empresa ser uma das principais fornecedoras na cadeia moveleira do Brasil, consequentemente, quando as indústrias sofrem com a pressão sobre seus custos de produção, este setor é prejudicado, já que as empresas deixam de olhar para a qualidade e a performance dos insumos e passam a analisar somente os preços de aquisição de cada produto.

Adotando medidas de parceria com os clientes, como essa consultoria, neste ano, a Grossl teve um crescimento da produção para o segmento moveleiro de 26%, consequência de estratégias que a empresa desempenha ao longo do período de vendas de cada ano. “Um fator muito importante é a manutenção dos estoques reguladores de matéria prima, com base no histórico e nas projeções de vendas”, observa Sergio.

Além disso, a empresa procura fazer negociações de contratos de fornecimento, conseguindo benefícios de longo prazo junto aos fornecedores, bem como as negociações de contratos internos, controle de custos internos e trabalham para reduzir perdas nos processos produtivos.

“As indústrias de móveis do Brasil são altamente capazes de produzir móveis de qualidade e com padrão internacional de acabamento, e, neste sentido, uma das possibilidades de se evitar a pressão dos custos internos é a busca pelas exportações, pois, hoje nossa situação cambial é favorável e é uma venda em que as margens de contribuição e ganho são mais controladas e permanentes, pois os preços são cotados em moeda estrangeira, acompanhando as variações cambiais”, finaliza Jankowski.

**Grossl**

Fundada em 1982, em São Bento do Sul (SC), a Grossl oferece soluções completas em abrasivos e adesivos para as indústrias moveleira, madeireira, metal mecânico, automotiva, naval, couro e óptico.

Entre os principais produtos comercializados estão abrasivos, adesivos, colas, selantes, discos de corte, desbaste e esponjas abrasivas, limas rotativas, aplicadores manuais de Hot Melt, suporte para lixadeiras, entre outros acessórios e itens.

Os produtos de alta qualidade estão divididos em diferentes grandes marcas distribuídas exclusivamente pela Grossl, são elas: Titebond, Franklin International, Ekamant, Starcke e Horse.

Conheça: [www.grossl.com.br](http://www.grossl.com.br)